



Estimados preliminares sobre el impacto económico del virus COVID-19 en Puerto Rico

La gravedad de la pandemia ha provocado la promulgación de paquetes de estímulo económico históricamente altos por parte de los gobiernos federales, estatales y locales de todo el mundo.

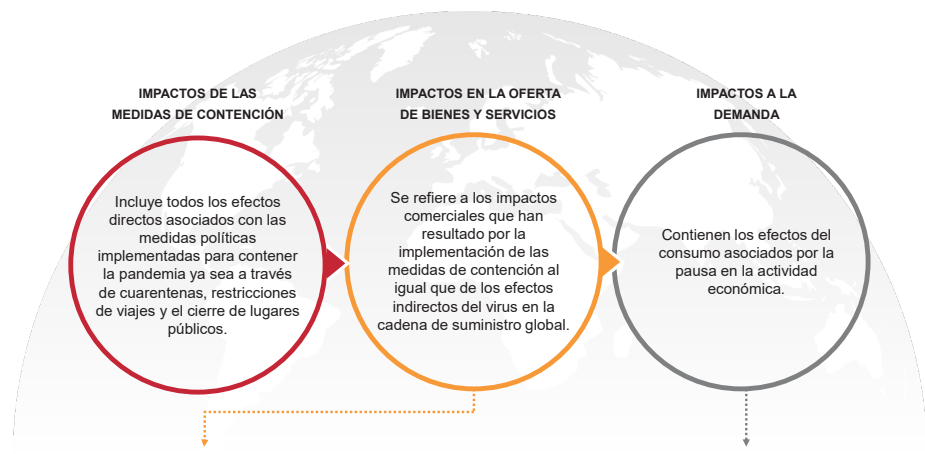
Estudios Técnicos, Inc. (ETI) ha desarrollado estimados preliminares con respecto al impacto económico del COVID-19 en Puerto Rico. Basándose en la información disponible al 25 de marzo de 2020, la firma estimó que el impacto directo a los sectores equivaldría a una pérdida de \$2.7 mil millones de dólares para lo que resta del año 2020. Esto podría ocasionar un deslice en la economía de \$5.8 mil millones de dólares cuando se consideran impactos indirectos. El estimado se estará actualizando periódicamente.

Del total de \$2.7 mil millones en impactos directos las medidas de contención son responsables de \$709 millones, los impactos en la oferta de bienes y servicios, \$839 millones y el impacto por el lado de la demanda, \$1.2 mil millones. Al incorporar impactos directos e indirectos, el impacto en la demanda fue de \$2.5 mil millones en la oferta \$1.8 mil millones y el impacto de las medidas de contención sumó \$1.6 mil millones.

Para ambos impactos, directo y total, se señalan los siguientes canales de mayor impacto en la economía: las restricciones de viaje y turismo en medidas de contención, la interrupción de la cadena de suministros en la oferta y la demanda del consumidor.

Como marco de referencia, ETI utilizó el modelo preparado por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE). A continuación, se presenta un resumen de los principales canales que han impulsado la caída de la economía global por la pandemia.

Diagrama 1: Principales canales que han impulsado la caída de la economía global por la pandemia



La OCDE menciona tres canales económicos importantes por el lado de oferta:

1. el cierre de negocios y fábricas
2. recortes en provisiones de servicio para el sector público y privado
3. interrupciones en la cadena de suministros.

Estas incluyen:

1. pérdida en la confianza en los consumidores
2. la paralización de negocios y del turismo
3. impactos cruciales a la educación y a los centros de entretenimiento, como lo son los restaurantes y otros lugares públicos

Impactos adicionales y desarrollos clave

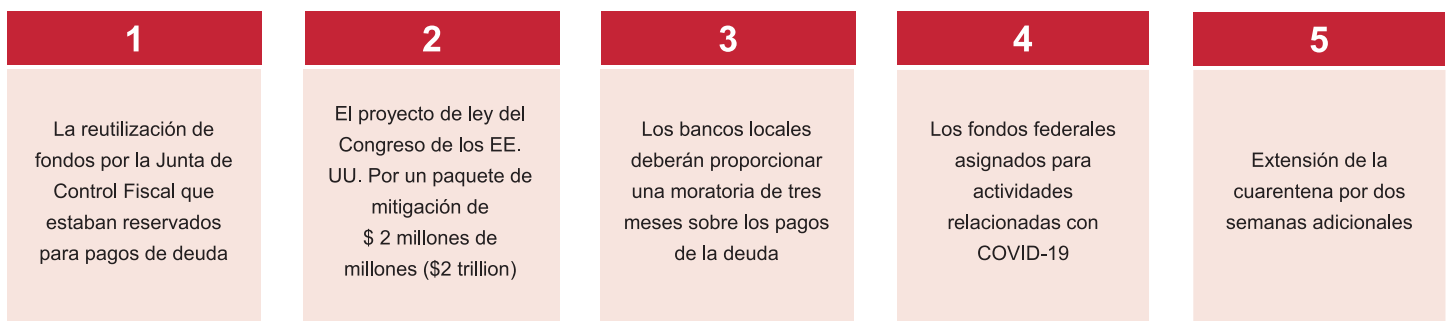
Es importante mencionar otros impactos de la pandemia que no se incluyen en los conceptos presentados, pero que cuyas repercusiones son significativas. Primero, el mercado de valores de EE. UU. perdió cerca de un tercio de su valor como resultado de la pandemia, impactando el valor de las inversiones de capital de los residentes, incluidas las cuentas 401K, las instituciones locales y los fondos de pensiones (esta pérdida se recuperó parcialmente). En Puerto Rico, el valor de las acciones locales que cotizan en la bolsa de valores (principalmente, acciones bancarias) cayó alrededor del 35% desde su pico en febrero de 2020. La pérdida de riqueza del consumidor tiene el "efecto riqueza"; es decir, la gente gasta menos a medida que disminuye el valor de sus activos y hay mayor incertidumbre sobre el comportamiento de los mercados.

Por otro lado, la gravedad de la pandemia ha provocado la promulgación de paquetes de estímulo económico históricamente altos por parte de los gobiernos federales, estatales y locales de todo el mundo.

En los Estados Unidos, el estímulo discutido más recientemente es un paquete de \$2 millones de millones (\$2 trillion) destinado a apoyar a los sectores críticos y personas impactadas. Se incluyen el sistema de salud, los servicios críticos del gobierno, las pequeñas empresas, las industrias más afectadas, los gobiernos estatales y locales y las personas desempleadas. Estas medidas deben tener un impacto positivo en la economía y mitigarán el impacto estimado de la pandemia.

En Puerto Rico varios eventos impactarán a la economía:

Diagrama 2



Conclusiones

ETI espera una extensión del período de cierre local, restricciones de cierre más amplios a nivel de Estados Unidos, limitaciones estrictas de viaje nacionales e internacionales, mayores impactos en la cadena de suministros y presiones inflacionarias en ciertos productos. Dependiendo de las circunstancias, los impactos económicos seguramente aumentarán. Sin embargo, los programas de emergencia mencionados ayudarán a disminuir el impacto económico ocasionado por la pandemia.

Aún no es evidente cómo se está produciendo la difusión del virus. Uno de los factores que harán los ajustes necesarios en el futuro es, precisamente, el progreso de la epidemia, ya que esto tiene una relación directa con los costos.